

[Poseban prilog] **LIDER**

**Osiguranje automobila** Podaci koji stižu iz većine osiguravateljskih društava govore da je prodaja obveznih autoosiguranja ili na razini protekle godine ili lagano raste. Međutim, drukčija je priča o kasko-osiguranju

# Za metalne ljubimce bira se najpoželjnije osiguranje

piše **ANTE LIVAJIĆ**  
 ante.livajic@liderpress.hr

**G**radani Hrvatske strastveno vole automobile, rado ih voze i vole ih pokazivati drugima, pogotovo kad su novi. Koliko je strasan taj ljubavni odnos govore i statistike iz prijašnjih godina, prema kojima se na domaćem tržištu prodavalo oko stotinu tisuća automobila na godinu.

Iako su brojke u ovoj godini gotovo prepolovljene, i dalje govore da obozavamo svoje metalne ljubimce. Da bi se toliko voljenim ljubimcima moglo voziti domaćim i stranim cestama, moraju biti osigurani od autoodgovornosti.

## Najprivlačniji kasko

Uz obvezno osiguranje kupci novih automobila u velikom se broju odlučuju svoja vozila osigurati i putem kasko-osiguranja da bi što bolje osigurali svoju investiciju.

- Kad je kasko u pitanju, potrebno je istaknuti da se upravo ta vrsta osiguranja pokazala najpoželjnija i za osi-

guranika najisplativija. Svaka šteta, bila ona manja ili veća, predstavlja neplanirani financijski teret za vlasnika vozila. Obvezno auto osiguranje pokriva samo štetu koju vozač svojim vozilom prouzroči trećoj osobi, ali ne i štetu na vlastitom vozilu. Upravo zato već postoji razvijena svijest kod ljudi da je brigu oko štete na vozilu najbolje prepustiti osiguravajućem društvu, tj. da je kasko najbolje rješenje za slučaj iznenadnih šteta - objašnjava Nikola Čačić, izvršni direktor Prodaje Euroherc osiguranja. Samo povećanje potražnje za kasko-osiguranje, kaže, direktno je povezano s prodajom novih vozila jer je vrijednost vozila tada najveća, a i s obzirom na uvjete financiranja vozila. Ove godine Euroherc, veli, stavlja naglasak na raznolike varijante koje nudi njihov kasko, a to je među ostalim mogućnost ugovaranja različitih vrsta franšiza ili sudjelovanja u šteti prema vlastitim mogućnostima i željama jer tako se, preuzimajući manji dio rizika na sebe, ujedno umanjuje premija kasko-osiguranja.

Podaci koji stižu iz većine osigurava-

teljskih društava govore da je prodaja obveznih autoosiguranja ili na razini protekle godine ili u laganom rastu. Drugačija je ipak priča s kasko-osiguranjem, koje je usko vezano uz prodaju novih automobila. S obzirom na to da je upravo prodaja novih automobila na domaćem tržištu pala oko 50 posto, većina će osiguravatelja teško ostvariti prodajne rezultate iz protekle godine. No imaju rješenje: osiguravatelji na tržištu nude i nove proizvode kojima žele poboljšati prodaju osiguranja.

- Vlasnike motornih vozila treba podsjetiti koje rizike pokriva kasko-osiguranje, s naglaskom na one koji u nekoliko posljednjih godina prestaju biti neizvjesni. U područjima kontinentalne Hrvatske u ljetnim mjesecima rizik od tuče postaje sve učestaliji, kao i rizik od požara u primorskoj Hrvatskoj. Osim toga, kasko pokriva i materijalne štete od posljedica pada ili udara nekog predmeta, krađu vozila ili dijelova vozila, zlonamjerne postupke ili objesti trećih osoba te posljedice prometnih nezgoda. U svim slučajevima uz kasko-osiguranje vi rješavate štetu na vašem

vozilu, a s obzirom na visinu troškova materijalnih šteta i visinu premija osiguranja, potvrđuje se za osiguranika pravilo o isplativosti - kaže Nino Pavić, direktor Prodaje Jadransko osiguranja i dodaje da uz kasko-osiguranje nude i ugovaranje dodatnih proširenja pokrića (mogućnost korištenja zamjenskog vozila) ili nude ugovaranje djelomičnog kasko-osiguranja po pokrićima od određenih rizika uz manje visine premija.

Da bi povećali učinkovitost i zadovoljstvo svojih klijenata, u Jadranskom osiguranju rade na širenju i profiliranju prodajne mreže.

## Za strastvene vozače

I ostali igrači na osiguravateljskom tržištu pokušavaju osvojiti što veći dio tržišta i već postojećim klijentima ponuditi nove proizvode. Tako Grawe osiguranje uz obvezno osiguranje od automobilske odgovornosti nudi mogućnost proširenja takve police i na dobrovoljno osiguranje, kod kojeg osiguravatelj nadoknađuje štetu koju vozač uzrokuje vlastitom krivnjom.

- Kod nas se može ugovoriti osiguranje vozača i putnika od posljedica nezgode, kojim se osiguravaju vozač i putnici od rizika smrti i invaliditeta kao posljedica nesretnog slučaja koji može nastati za vrijeme vožnje, a Grawe mobil program osiguranja nudi posebnu zaštitu za vozače i suputnike.

U slučaju nezgode, kvara vozila, gubitka ključeva i sličnih neželjenih situacija, osiguranicima je 24 sata na dan, svakoga dana u godini na raspolaganju Grawe mobilni servisni centar. Program je idealan za vozače koji mnogo putuju po zemlji ili inozemstvu, ali i sve ostale vozače - objašnjava direktor Dražen Šebek, direktor Prodaje Grawe osiguranja. ■



**NIKOLA ČAČIĆ,**  
EUROHERC OSIGURANJE:

- Postoji razvijena svijest da je brigu oko štete na vozilu najbolje prepustiti osiguravajućem društvu, tj. da je kasko najbolje rješenje za slučaj iznenadnih šteta



**NINO PAVIĆ,**  
JADRANSKO OSIGURANJE:

- Vlasnike motornih vozila treba podsjetiti koje rizike pokriva kasko-osiguranje, s naglaskom na one koji u nekoliko posljednjih godina prestaju biti neizvjesni



**DRAŽEN ŠEBEK,**  
GRAWE OSIGURANJE:

- Nudimo mogućnost proširenja obvezne police i na dobrovoljno osiguranje kod kojeg osiguravatelj nadoknađuje štetu koju vozač izazove vlastitom krivnjom